

向城市进军

——山东局物测队国土空间研究院发展纪实

□ 赵欣

山东省煤田地质局物测队国土空间研究院的前身是一个由几名测绘技术人员组成的小型地质服务实体,在短短两年多时间里,他们抢抓机遇,改革创新,牢记地质使命,服务城市建设,实现了高质量发展。2019年第三季度承揽项目额达549.88万元,比去年同期增长380%,成为物测队发展速度最快、经济运行质量最高的实体。

诚信为本,强化质量,城市地质服务市场稳步扩大

国土空间研究院起初只有4名技术人员,施工所用的设备全靠租借,施工区域也仅限于菏泽、临沂两地的县城,然而他们凭借执着的闯劲,依靠工程质量和信誉赢得了客户。他们把质量看成单位的生命,把服务作为实体发展的动力,对施工中的每一个细节都做到精益求精,严格按照甲方要求和技术规范操作,提交的地质资料精确完整。

“诚信为本”是国土空间研究院的宗旨,凡与该院合作过的客户都成了长久的合作伙伴,同时又为该院介绍了新的客户和朋友。强烈的责任心和诚实守信的声誉,使该院在城市地质服务市场

上站稳了脚跟,队伍逐步扩大,服务范围由菏泽、临沂周边的县城逐渐向外发展,遍布了整个市区,社会效益和经济效益连年攀升。

以人为本,安全为天,从严格管理中挖掘效益

在经济效益持续稳步提升的同时,国土空间研究院始终坚持“科技兴队”的方针,鼓励职工积极开展业务学习,在职工中营造良好的学习氛围。该院进一步挖掘技术潜力,依靠物探、测绘和地质专业的优势并将其融合,形成以城市地质服务为主,地震、测绘、勘察、电法等多项地质服务并举的发展模式。该院实行项目经理负责制,给年轻的技术人员压担子促成长,让每一名成员都能独当一面,不仅为将来事业的发展做好知识储备,也为年轻技术人员的迅速成长提供了良好的平台。

国土空间研究院将安全视为各项工作的重中之重。虽然工作任务较重,但他们克服各种困难,做好安全生产工作的培训、检查、落实,及时为新员工配备劳动防护用品,并教育职工增强安全生产意识。该院至今未出现任何安全事

故,确保了各项生产任务顺利完成。

实施“以点带面”战略,地质服务市场逐步拓展

面对省内勘探市场萎缩的局面,国土空间研究院积极研究学习国家有关国土空间发展的政策方针,以服务地方建设为己任,以服务生态文明建设为重点,积极与临沂市、日照市、菏泽市自然资源和规划局等主要部门建立长期合作机制。2018年,该院承揽了日照市五莲县、临沂市临港地区第三次土地调查项目。

国土空间研究院积极实施“以点带面”发展战略,以临沂市为“大本营”,立足临沂,辐射周边,主动上门服务。以城市地下管线探测项目为重点,不断扩大服务领域,在行业中打响了知名度。该院承揽了临沂市沂南县、莒南县城市地下管线普查及监理项目,金额300多万元。此项目使该院突破了城市地质服务的瓶颈,服务领域不断拓展。

抢抓机遇,做精做优城市地质服务业

国土空间研究院发挥地理信息产

业优势,抢抓城市建设“城中村改造”的机遇,积极服务美丽乡村建设,通过多种渠道与各市、县接洽,积极主动承揽业务,服务乡村振兴,不计项目大小、报酬多少,承揽了济南市历城区人民政府彩虹街道办事处美丽乡村建设测绘服务项目。

借助山东局搬迁至省会济南的契机,国土空间研究院积极走访联系济南市及周边市区的自然资源系统,成功入围济南市历城区唐冶新区测量测绘单位备选库,为服务驻地打下了良好的基础。同时,该院成功拓展服务政府项目渠道,顺利承揽施工了济南、潍坊、东营等地的城市地质服务项目。

国土空间研究院利用物探、测绘、地质技术融合的优势为城市地下空间服务,承揽了大量被称为“保障城市运行的重要基础设施和‘生命线’”的地下空间管线探测项目,连续施工了10多个优质样板工程,合同金额达1000多万元。基本形成了以菏泽、临沂、济南三市为中心向外延伸,城市地质服务覆盖全省的格局。下一步,该院将进一步优化结构,提高施工效率,提升工程质量,将城市地质服务业做精做优。

近日,甘肃煤田地质局一四九队参加了甘肃省、临夏回族自治州、永靖县三级地质灾害应急演练。在演练中,该队采用无人机航测、地质雷达等新技术与地面调查等相结合的方法开展了滑坡灾害的调查工作,获取灾害的平面参数,查明灾害的基本特征,结合监测预警组采集的资料数据分析灾害的稳定性,研判了灾害的发展趋势。

任斌 摄影报道



■ 基层动态

日前,江苏省住房与城乡建设厅公布了2018年省级“四优”(第十八届优秀工程设计、第十六届优秀工程勘察、第十四届优秀工程建设标准设计、第十一届优秀工程勘察设计计算机软件)评选结果,江苏长江地质勘察院实施的都市雅居二期项目获江苏省第十六届优秀工程勘察三等奖。
刘春梅

近日,福建省生态环境厅公布了省污染地块调查评估、治理修复单位专业机构推荐名录,福建省一九七地质大队入围污染地块调查评估推荐名录。
林俊英

日前,郑州市科技局公布了2019年度第三批科技型企业备案名单,中化地质矿山总局河南地质局岩土公司荣列其中。此次获批郑州市科技型企业,既是对岩土公司近年来科创工作的肯定,也为其申请国家高新技术企业打下了良好的基础。
张俊征

日前,第二勘探局中煤(北京)印务公司立项的“基于大数据的个性化定制印制系统研发与应用”课题获北京市房山区科委专项科研经费30万元。该项目于2018年年底开始申报,经过材料报审、现场答辩、专家现场核实验证等严格的评审流程,最终成功获批。
禹冀云

近日,山西省地质矿产研究院通过了由北京中安质环认证中心组织的ISO9001:2015质量管理体系认证监督审核。专家组通过现场查核、理论考核及座谈等方式,对管理部门和生产部门进行了涉及34条款的全面细致的考评,一致认为该院质量管理体系运行良好,符合相关要求。
裴小晖 丁琛哲

10月16日,甘肃煤田地质局一四六队与西安电子科技大学举行了智慧信息空间联合技术创新中心暨研究生培养基地揭牌仪式。联合技术创新中心的建立,将进一步推动数学方法及先进算法的工程应用,加强工程技术与数学方法的相互促进。
陈相男

近日,第一勘探局举办了《政府会计制度》专题培训班。培训对财税改革对地勘单位的影响、政府会计制度运行现状、政府会计核算标准体系、政府会计特别问题等进行了讲解,并进行了现场答疑解惑。
刘育战

江苏局召开安全例会紧绷安全生产弦

本报讯(记者陈辉 通讯员王兴山)10月9日,江苏煤田地质局召开2019年第三季度安全生产工作例会,通报全局安全生产情况,提出下一步工作措施,紧绷安全生产这根弦。会议通过各单位逐一述职的形式,全面掌握各单位三季度安全生产工作开展情况、二季度问题隐患整改情况和当前安全生产工作存在的问题,并逐一分析研讨各单位存在的问题,提出切实可行的应对措施,确保问题得到有效解决。

会议指出,要提高站位,始终把安全生产摆在重要位置。安全生产是全局经济发展的最大前提,必须把安全生产作为推进全局改革发展的基础工程,有效防范和杜绝各类安全生产事故,为全局经济发展提供坚实的安全保障。要守职尽责,自觉把责任放在心上扛在肩上。党政一把手必须认真履行安全生产领导责任,做到首位负责、敢于担责、率先履责,其他班子成员必须认真履行“一岗双责”。按照“党政同责、一岗双责、齐抓共管”的安全生产

责任体系,层层分解责任,层层传导压力,把责任落实到安全生产的各个层级、各个岗位。要强化落实,切实把各项工作措施落地见效。坚持“四不两直”常态化检查,严防死守每个环节;按照“全覆盖、零容忍、严执法、重实效”的要求,长抓不懈,推动各项措施落实到位。

会议强调,安全生产工作人员要进一步增强安全生产意识,警钟长鸣,提升履职能力,真抓实干,从零开始,以零结束,再创安全生产年。

浅谈地勘行业的转型与发展

□ 崔亚立

地地垦、水土保持评价等的兴起也为我们提供了新的平台和方向。

二、为什么要进行转型

2002年至2012年的十年间,我国经济飞速增长,城镇化、工业化进程加快,矿产资源需求呈爆发式增长,形成了“躺着赚钱”的矿产品市场“黄金十年”。也就是说,地勘行业因为形势好才人人赚钱,并不是我们有什么特殊的赚钱能力和技术优势。所以,我们应该从曾经的辉煌中走出,一切从零开始,发展新的自己。

随着经济下行周期的到来,重要矿产品需求急剧下滑,产能过剩、矿产品价格下跌,全球的地质勘查形势均步入下行通道。

很多人说,转型不好,我们从此就失去了编制。正因为有编制的限制和保护,使得单位不能直接对一些工作能力不达标的人员进行淘汰,又因为事业单位大多实行的是“大锅饭”的管理制度,导致这些人在工作中缺乏积极性和创造性,长期下来对单位的运营产生了很大影响。

国家进行改革,就是要让事业单位(包括地勘单位)进入社会主义市场经济体系中,公平竞争,优胜劣汰。减轻国家财政压力的同时,让这些曾经的事业单位在开放的市场中磨砺自己、锻炼自己、提升自己。

早在2015年,整个地勘行业就已

在缓慢地走上升路线了,很多地勘单位在市场经济道路上越走越宽,不仅占领了本地市场,还把手伸向了千里之外更加广阔的天地,成立了各个分院,地勘业务及其他新兴业务搞得风生水起,收入比以前更是高出很多。

有着60多年光荣历史的煤田勘探行业,无论是矿产勘查、地质勘探,还是由此延伸出的工程勘察、水工环灾治理等方面都有着丰富的技术积累和人才储备,我们缺少的并不是专业技术,而是对未来发展的壮志雄心 and 实际行动。只要我们愿意转型、愿意改变,努力一步一步走出去,就会拥有美好的未来。

三、如何转型与发展

转型升级是地勘单位发展的重要出路,也是唯一出路。

第一,转变思想观念。地勘单位要想在市场竞争中立足,就不能沉浸在传统事业单位身份的优越感中,必须从思想上摒弃传统“等靠要”的观念,认识当前地勘单位转型升级的必要性,判断未来市场对地质勘查的需求,积极作为,投入到新常态下地勘单位的转型发展中来。

第二,拓展服务对象。鉴于当前地勘单位主要将业务布局在矿产勘查和地质勘探方面,服务领域较窄,抗市场风险能力较弱的状况,必须在服务对象上另辟蹊径,应着力加强与政府部门的

联系,顺应国家重大战略调整,加强与自然资源部门的沟通,向当前受国家关注度高、投资前景好的环境地质、灾害地质、生态地质等方面主动出击,寻找更多的合作空间。

第三,加强人力资源管理,加强能力素质建设,提升战斗力。推进理论创新和技术创新,更好地指导地质工作。根据市场的需求和转型升级的目标,按照多元化、广覆盖、强重点的原则,加大新兴业务资质的申办,鼓励年轻人多考取职业资格证书,为加快产业调整提供准入条件。同时要大力加强人才队伍建设,对有能力强、有技术、有人脉的人员给予待遇的提升。

四、具体实施方法

以上都是一些大的方面,每个地勘单位必须在这些大的方针和想法上有自己独立的、具体的措施。本人身为甘肃煤田地质局一四五队工程勘察院的一员,对本院的业务范围有一些自己的想法。

第一,我们必须全员行动起来,每个技术人员化身市场业务员,去市场上推荐自己、推销单位的业务,加强与地勘市场的连接。其实搞技术和搞市场业务并不冲突,反而因为技术的支撑让我们对市场的产品和价格更有把握。业务并不一定有领导才能谈,只要我们有责任心、有能力,每个人都可以为单位发展贡献一份力量。

第二,加强与自然资源局、环保局、水务局、建设局等政府部门的联系,将我们的单位和资质备案;加强专业技术人员与各部门人员的联系,每个技术人员负责一部分地质评估、资源储量核算、矿山开发利用与恢复治理、岩土工程勘察等报告,能干的我们自己努力承接,不会干的我们学着干,不能干的我们可以转交给其他有资质的单位干。总之,调动一切积极性发展自己的业务。

第三,要立足于本地,并将市场拓展到其他更广阔的地方。我们必须牢牢把握本地的地勘市场。作为地处张掖市的地勘单位,我们必须将本地市场化整为零,张掖市五县一区都要有专门的市场负责人。保证本地市场地勘业务的占有率是我们向其他地区拓展业务的基础。地勘报告做得好,我们和政府有关部门的关系搞得越好,我们的业务量自然也就提升快。搞好本地的同时我们要向外拓展,在武威、金昌、酒泉、嘉峪关等地也可以派技术人员进行市场拓展。如果搞得不好,可以向更广阔的地方发展。

广阔天地大有作为,其实任何行业只要干得好,都会有光明的未来。我们必须在稳中求进的基础上,抢抓机遇、顺势而为,以结构调整焕发新的发展活力,将想法付诸实践,努力提升自己,埋头苦干,不出几年,一定会有一个崭新的未来。

用担当诠释青春

记江西局综合队劳动模范、优秀经理李睿

□ 黄蛟

李睿,中共党员,测绘工程师,现任江西省煤田地质局普查综合大队测绘院常务副院长,支部书记。

自2007年7月参加工作以来,李睿以年轻人的蓬勃朝气,敢为人先的干劲和闯劲不懈追求自己的人生目标。12年来,他一直扎根在测绘生产一线,立足岗位、勇于担当,带领测绘院职工一路前行,把最美好的青春献给了测绘事业。

一步一个脚印,踏实工作创佳绩

自进入测绘院工作以来,李睿先后担任技术员、测量组长、项目经理、副院长、常务副院长等职务。岗位的变动、角色的转换、担子的不断加重,对他的能力是一种考验,更是一种证明。

李睿参与的项目类型很多,需要不断的学习。他带领完成的大项目有些是全国性的新测绘项目,没有经验可循,他就和同事反复研究、千方百计想办法。在他的带领下,几个大项目平稳“拿下”,获得业主好评,先后有3个项目获得全国优秀测绘工程奖。工作之余,他不忘学习和总结,发表论文4篇。近年来,他还连续获得“先进工作者”“优秀共产党员”、队“先进工作者”“优秀共产党员”“优秀经理”“劳动模范”等荣誉称号。每一项荣誉的背后,都是他人生的一步跨越,每一步跨越都凝聚了他的汗水和辛劳。

披荆斩棘创业路,开辟测绘新市场

上世纪90年代,随着国家对地勘单位进行结构调整,煤田地质系统承担的国家勘探任务大幅萎缩,国家不再给地勘单位下发任务,地勘事业费严重不足,计划经济向市场经济转轨,市场要靠自己去寻找。十多年间,综合队努力寻找市场和出路,一直没有招收大学毕业生,直到2005年,才陆续分批招收大学毕业生。李睿就是综合队为重振测绘主业,引进的大学毕业生。为了便于开拓市场,2012年,综合队转变策略,到各地开办办事处。李睿就成为前期试点的带头人。

2012年,经过前期精心准备,综合队一举拿下建队以来最大的测绘项目——万载县农村集体土地确权登记发证项目,李睿担任项目经理。生产经营管理这一新领域,对他来说充满了挑战,但他没有退缩,而是努力加强学习,潜心钻研管理知识,提升实践能力,将每天的生产工作安排得井井有条,很快由门外汉变成行家里手,实现“谈一个项目,交一方朋友;干一项工程,拓一片市场”的目标,迅速提升了单位在万载县市场的知名度。

从该项目开始,综合队在万载县留下了良好的口碑。2016年,该队在万载成立测绘二分院,从此在万载市场扎下了根。每年万载的业务量都比较饱和,业主对该队提供的服务很满意,都愿意把项目交给他们做。也是从测绘二分院开始,该队测绘院将万载经验应用在贵州和上饶、吉安等地,李睿将个人经验毫不保留地传授给他人,协助综合队建立各个办事处,各办事处也通过加强与当地业主的沟通,提供优质的技术服务,继而扎根各地,这些办事处的建立,为该队测绘业务的开拓起到了重要作用,也为测绘院的高质量发展奠定了良好的基础。

初心不改青春梦,勇于担当不止步

测绘行业是一项极苦极累的行业,需要常年驻扎野外。在无数次困难面前,李睿自我鼓励,“只要心中有梦想,脚下就会有力量。”他说:“只要手头的工作还没有完成,就要保持冲锋的状态。既然选择了远方,便只顾风雨兼程。”

从事管理工作后,李睿的担子更重了。因为深知野外工作的艰辛,所以他对同事们更加理解,无论何时何地,总是心系野外员工。他担任分院院长的几年里,没有节假日,时刻把自己摆到项目里,急甲方之所急,解甲方之所忧。正是凭着这样一种服务的热情,近年来,测绘院多次承接国土、农业和城建等部门的大小项目,其作业成果得到省自然资源厅、县市多个部门的认可。

近几年来,综合队测绘产业蒸蒸日上,面对迅速增长的合同产值,生产困难也接踵而来。李睿被抽调回总院,协助院长管理全院生产管理及经营工作。测绘行业迎来了发展的“春天”,但综合队测绘人才极其缺乏,江西不动产数据整合项目、房地一体化项目,贵州市场地籍测绘项目都需要大量的人力。面对这一困境,他从容淡定,积极寻找解决问题的方法,拓宽人才引进渠道。功夫不负有心人,在他的带领下,各项工作稳步推进并保质保量地完成,测绘成果及时向甲方提交,获得了甲方的赞扬。

面对测绘市场的兴旺局面,李睿并未满足,他在协助院领导巩固传统测绘领域的同时,注重企业的发展规划,敢于涉足高端市场领域,拓展高新技术服务,以尽快实现产业的转型升级。他建议充分利用好现有的数据基础,深挖数据应用潜力,做好大数据应用与分析,主动求变,勇挑重担,不仅要做大、做优,更要做精、做强。

谈及未来,李睿说:“作为一名测绘人,我要继续立足本职岗位,脚踏实地,‘办’出新气象,‘做’出新业绩,‘干’出新作为,不负新时代。生命不息,战斗不止!”